

Sie verfügen über fundierte Erfahrungen im Vertrieb und suchen eine neue Herausforderung in Festanstellung? Dann machen Sie den nächsten Schritt in Richtung Zukunft als

Key Account Manager e-Commerce (m/w/d)

Als Vorreiter im kundenfreundlichen und digitalen Forderungsmanagement B2B/B2C steht unser konzernunabhängiger Partner aufgrund seiner unternehmenseigenen IT-Forschungs- und Entwicklungsabteilung für wegweisende Innovation und führt Konzerne und Unternehmen aller Größen und Branchen ‚TOTAL DIGITAL‘ ins 21. Jahrhundert. Sie verantworten dabei in Ihrem Kundenbereich die Akquise und Betreuung von Großmandaten (inkl. Analyse deren Anforderungen) und den langfristigen Aufbau guter Beziehungen mit relevanten Entscheidern und Projektverantwortlichen

Um unserem Anspruch „bestmöglicher Dienstleister“ gerecht zu werden, suchen wir Persönlichkeiten wie Sie zur Verstärkung unserer Vertriebsaktivitäten im Bereich Key Account.

Das erwartet Sie:

- Eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Tätigkeit in einer zukunftsorientierten und spannenden Branche
- Mitwirkung in einem engagierten und motivierten Team, das aktiv das Umfeld und die Strukturen im Unternehmen mit hoher sozialer Kompetenz mitgestaltet
- Selbstständiges Denken mit großer Entscheidungsfreiheit
- Permanenter Gedankenaustausch mit leistungsbereiten, belastbaren und kreativen Kollegen
- Bedarfsorientierte Einarbeitung und Weiterbildung, verbunden mit hoher Team- und Dienstleistungsorientierung
- Langfristige Perspektiven und Entwicklungsmöglichkeiten – persönlich, fachlich und technologisch
- Attraktive Vergütung bei flexiblen Arbeitszeiten (Vereinbarkeit von Beruf und Familie)
- 30 Urlaubstage (bei Vollzeitstelle)
- Kostenfreies Trainieren im Fitnesscenter
- Mitarbeiter-Rabatte bei verschiedenen Unternehmen

Und falls Sie vom Office vor Ort operieren:

- Kaffee, Wasser und Saft werden kostenfrei zur Verfügung gestellt
- Moderner Arbeitsplatz im Herzen des Rhein Main Gebietes

Lassen Sie uns vertraulich Informationen austauschen, ob diese Position und Aufgabe für Sie in Frage kommt. Einfach anrufen 07031 7148811, oder aussagekräftige Bewerbungsunterlagen an n.bacher@sealedsolutions.com senden.